



Mag een klant het contract opzeggen na een overname?

Onlangs heb ik met mijn bedrijf een andere vennootschap overgenomen. Een van de belangrijkste afnemers van de overgenomen vennootschap dreigt ermee zijn contract te beëindigen vanwege de overname. Kan dat zomaar?

Niet zelden worden in commerciële afspraken tussen twee ondernemingen clausules over een controlewijziging (change of control) opgenomen. Een partij heeft dan de mogelijkheid de overeenkomst te beëindigen als de controle over de andere partij verandert. De controle wijzigt bijvoorbeeld bij een overdracht van (de meerderheid van) aandelen.

Vaak worden zulke clausules ingelast vanuit een bekommernis om te weten “wie er aan de andere kant van de tafel zit”. Bedrijven vinden het vervelend wanneer een belangrijke concurrent plots de eigenaar van een eigen leverancier of klant is geworden. Een clausule over een controlewijziging kan hier een oplossing bieden.

Toch kunt u zulke clausules beter niet standaard opnemen. Wanneer u zelf de meerderheid van de aandelen in uw bedrijf wilt verkopen, zal de andere partij haar goedkeuring voor die overdracht moeten geven.

Wat nu wanneer u zelf wordt geconfronteerd met een mogelijke beëindiging van een belangrijke overeenkomst van een bedrijf, omdat u de controle in die vennootschap hebt verworven? Eerst moet u nagaan of het contract met de klant of leverancier wel een beding over

een controlewijziging bevat. Is dat niet het geval, dan kan de overname niet als grond voor een beëindiging worden ingeroepen.

Bevat de commerciële overeenkomst wel zo'n bepaling, dan probeert u best via onderhandeling tot een oplossing te komen. Wanneer het overgenomen bedrijf echter een naamloze vennootschap of een commanditaire vennootschap op aandelen is, kunt u mogelijk de beëindiging vermijden. Bij die vennootschappen is een beding over een controlewijziging alleen geldig wanneer de algemene vergadering dit heeft goedgekeurd. Deze formaliteit wordt vaak vergeten.

Wanneer de geldigheid van de clausule niet kan worden betwist, kunt u proberen de schade te verhalen op de verkoper van de aandelen. Normaliter verstrekt de verkoper enkele garanties in de overeenkomst van de aandelenoverdracht. Een van die garanties heeft traditioneel betrekking op de afwezigheid van change of control-bepalingen in de commerciële overeenkomsten die werden afgesloten door de overgenomen vennootschap. Bij een inbreuk op die garantie kunt u als koper van de aandelen een schadevergoeding eisen van de verkoper.

TIJDTIP

Nozbe beheert uw projecten

Een goede organisatietool is Nozbe (www.nozbe.com). Die applicatie draait



zowel op iOS als op Android. Nozbe maakt het heel makkelijk om acties in projecten om te zetten, projecten te groeperen en te delen met uw medewerkers. De vernieuwde webinterface is

heel wat gebruiksvriendelijker en alles wordt naadloos gesynchroniseerd. Intussen zijn er acht talen beschikbaar, waaronder Nederlands en Frans. De prijs hangt af van het aantal teamleden, maar u kunt als enige gebruiker al starten vanaf 7,50 euro per maand. Testen kan gratis gedurende zestig dagen.

Bron: Tim Christiaens

www.TimeManagementCompany.com

PARTNERS

Webtool zoekt...

INVESTEERDERS

Enkele weken geleden lanceerde David Mendlewicz via zijn bedrijf Social Media de tool OpenRest. “Het is een contentmanagement-tool waarmee de restauranthouder een e-commerceafdeling kan toevoegen aan zijn bestaande site en zo zijn activiteit voor het afhalen of leveren van gerechten kan ontwikkelen”, zegt Mendlewicz. Om verder te groeien en bijvoorbeeld meer personeel aan te werven, is OpenRest op zoek naar investeerders in de vorm van businessangels of investeringsfondsen.

david@gossipzone.be - 0477936501

Bron: Wouter Temmerman

**Hebt u een vraag voor onze experts?
Stuur een e-mail naar expert@trends.be.**

40%

van de hr-managers zegt dat hun vacatures drie maanden open blijven, volgens een enquête van Federgon.

65%

van de ondernemers heeft last van stress, blijkt uit een enquête van Securex. Bij werknemers is dat slechts 35 procent.